

Appellations

- | | |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> Aide vendeur / vendeuse de produits frais en gros | <input type="checkbox"/> Vendeur / Vendeuse carreau |
| <input type="checkbox"/> Commercial / Commerciale en produits frais en gros | <input type="checkbox"/> Vendeur / Vendeuse de produits frais en gros |
| <input type="checkbox"/> Commis vendeur / Commise vendeuse de produits frais en gros | <input type="checkbox"/> Vendeur / Vendeuse en gros de produits frais |
| <input type="checkbox"/> Vendeur / Vendeuse au comptoir de produits frais | <input type="checkbox"/> Vendeur / Vendeuse grossiste en produits frais |

Définition

Réalise des opérations de vente en gros de produits frais (fruits, légumes, fleurs, ...) destinés à un public de professionnels (restaurateurs, détaillants, collectivités, ...) selon la réglementation commerciale, les règles d'hygiène et de sécurité alimentaires et la stratégie commerciale de l'entreprise.

Peut préparer les commandes des clients.

Accès à l'emploi métier

Cet emploi/métier est accessible avec un diplôme de niveau Bac+2 (BTS, DUT) dans les secteurs de la vente et du commerce.

Il est également accessible avec une expérience professionnelle dans le commerce de gros sans diplôme particulier.

La pratique d'une langue étrangère peut être demandée.

La maîtrise de logiciel de gestion de stock peut être requise.

Conditions d'exercice de l'activité

L'activité de cet emploi/métier s'exerce au sein d'entrepôts, de magasins (gros, demi-gros), de Marchés d'Intérêt National -MIN- en contact avec une clientèle de professionnels (restaurateurs, détaillants, collectivités, ...), en relation avec des fournisseurs (pêcheurs, éleveurs, maraîchers, ...).

Elle peut s'exercer en horaires décalés, les fins de semaine, de nuit et impliquer des déplacements (tournées, livraison, ...).

La rémunération est constituée d'un fixe ou de commissions sur les quantités vendues.

L'activité peut s'effectuer en zone frigorifique et impliquer le port de charges.

Activités et compétences de base

Activités		Compétences	
<input type="checkbox"/> Accueillir le client, identifier ses besoins et le conseiller sur les produits et services <input type="checkbox"/> Négocier les prix, les tarifs avec le client et définir les modalités de paiement selon les quantités vendues <input type="checkbox"/> Suivre l'état des stocks et établir la commande en gros de produits <input type="checkbox"/> Présenter les coûts, délais de livraison au client et organiser le transport des marchandises <input type="checkbox"/> Développer un portefeuille de clients/prospects	Sr	<input type="checkbox"/>	Techniques de vente
	Ec	<input type="checkbox"/>	Eléments de base en marketing
	C	<input type="checkbox"/>	Modes de conservation des produits alimentaires
	Ec	<input type="checkbox"/>	Chaîne du froid
	E	<input type="checkbox"/>	Règles d'hygiène et de sécurité alimentaire
		<input type="checkbox"/>	Techniques commerciales
		<input type="checkbox"/>	Réglementation du commerce électronique

Activités et compétences de base

Activités	Compétences
	<input type="checkbox"/> E-procurement - Gestion électronique des achats <input type="checkbox"/> Rédaction de documents <input type="checkbox"/> Utilisation de logiciels de gestion de stocks <input type="checkbox"/> Chiffrage/calcul de coût <input type="checkbox"/> Argumentation commerciale

Activités et compétences spécifiques

Activités	Compétences
Effectuer la vente en gros de produits frais : <input type="checkbox"/> Confiserie, chocolaterie <input type="checkbox"/> Fleurs coupées, plantes en pots <input type="checkbox"/> Fruits et légumes <input type="checkbox"/> Poissonnerie <input type="checkbox"/> Produits carnés (viande, volaille, ...) <input type="checkbox"/> Produits d'alimentation générale <input type="checkbox"/> Produits de boulangerie, pâtisserie <input type="checkbox"/> Produits laitiers, oeufs	Ea Ea Er Er Er Ec Ec Er <input type="checkbox"/> Réglementation phytosanitaire <input type="checkbox"/> Traçabilité des produits
<input type="checkbox"/> Effectuer les opérations d'encaissement	C <input type="checkbox"/> Procédures d'encaissement
<input type="checkbox"/> Réceptionner les marchandises, les produits et contrôler la conformité de la livraison	Rc <input type="checkbox"/> Gestes et postures de manutention <input type="checkbox"/> Utilisation d'engins de manutention non motorisés (transpalette, diable, ...)
<input type="checkbox"/> Préparer et contrôler (quantités, conditionnement, ...) les commandes des clients	Rc
<input type="checkbox"/> Traiter des dossiers particuliers (litiges, ...) ou transmettre au service concerné	C
<input type="checkbox"/> Sélectionner des fournisseurs/prestataires, négocier les conditions du contrat et contrôler la réalisation de l'intervention, des produits, ...	Ec
<input type="checkbox"/> Effectuer des livraisons de commandes auprès des clients	R
<input type="checkbox"/> Former des employés aux techniques du métier	S

Environnements de travail

Structures	Secteurs	Conditions
<input type="checkbox"/> Boutique, commerce de détail <input type="checkbox"/> Marché d'Intérêt National -MIN-	<input type="checkbox"/> Commerce de gros	<input type="checkbox"/> Travail en indépendant

Mobilité professionnelle

Emplois / Métiers proches

Fiche ROME	Fiches ROME proches
D1107 - Vente en gros de produits frais <input type="checkbox"/> Toutes les appellations	D1106 - Vente en alimentation <input type="checkbox"/> Toutes les appellations
D1107 - Vente en gros de produits frais <input type="checkbox"/> Toutes les appellations	D1301 - Management de magasin de détail <input type="checkbox"/> Toutes les appellations
D1107 - Vente en gros de produits frais <input type="checkbox"/> Toutes les appellations	D1401 - Assistanat commercial <input type="checkbox"/> Toutes les appellations
D1107 - Vente en gros de produits frais <input type="checkbox"/> Toutes les appellations	D1402 - Relation commerciale grands comptes et entreprises <input type="checkbox"/> Toutes les appellations

Emplois / Métiers envisageables si évolution

Fiche ROME	Fiches ROME envisageables si évolution
D1107 - Vente en gros de produits frais <input type="checkbox"/> Toutes les appellations	D1406 - Management en force de vente <input type="checkbox"/> Toutes les appellations
D1107 - Vente en gros de produits frais <input type="checkbox"/> Toutes les appellations	D1502 - Management/gestion de rayon produits alimentaires <input type="checkbox"/> Toutes les appellations
D1107 - Vente en gros de produits frais <input type="checkbox"/> Toutes les appellations	M1101 - Achats <input type="checkbox"/> Toutes les appellations